

ВЛИЯНИЕ САНКЦИЙ НА ИНВЕСТИЦИОННУЮ ДЕЯТЕЛЬНОСТЬ. ОПЫТ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ

Румянцева Ю.Н.

*Российская академия народного хозяйства
и государственной службы
при Президенте Российской Федерации,
Москва, e-mail: julia.ruman@mail.ru*

Проблема воздействия санкций на инвестиционную политику Российской Федерации в настоящее время интересует большое количество людей. Санкции, которые были наложены западными странами, оказали огромное влияние на изменения в экономике России.

Антироссийские санкции со стороны западных государств вводятся уже долгое время. Наиболее масштабные санкции Америка и Европейский союз начали вводить в 2014 году из-за аннексии Крыма и событиями, происходившими в восточной части Украины. Санкционные ограничения были применены к РФ и к нескольким ее компаниям, которые, с точки зрения международных организаций, имеют отношение к дестабилизации обстановки на Украине. Например, Европейский союз ввел экономические ограничения к пяти банкам России: “Сбербанк”, “ВТБ”, “Газпромбанк”, “Внешэкономбанк” и “Россельхозбанк”. Эти санкции устанавливают запрет на покупку и продажу гражданами и предприятиями Евросоюза акций, облигаций и остальных ценных бумаг государственных банков России. Несомненно, это говорит о том, что инвестирование в Россию значительно сократилось. После этого вводилось еще не мало санкций против РФ (например, в 2018 году в отношении компаний, задействованных в строительстве Крымского моста (“Стройгазмонтаж”, “Гипростроймост”). Но в 2022 году в связи с началом СВО в Украине еще больше стран ввели санкции, так как они против начала боевых действий.

Согласно данным глобальной базы данных мониторинга санкций общее количество санкций, наложенных на Россию, достигло 14 022. Число введенных Евросоюзом пакетов санкций с 2022 по 2023 год – 12.

Применение экономических санкций со стороны западных государств в 2014 году повлияло на изменения инвестиционной политики РФ и снижение инвестиционной привлекательности российских регионов [1]. Основным последствием введения ограничений стало ограничение доступа к западным рынкам капитала компаниям России. В итоге наши организации стали зависимы от внутреннего рынка капитала и кредитования государственными банками.

Но также наблюдаются и позитивные последствия санкций для инвестиционной политики Российской Федерации. Эти ограничения

стали толчком для развития отечественного производства, экономики в целом. Ввиду снижения объемов импорта из-за санкций, увеличилась доля национального производства на рынке, что повлияло на развитие новых областей экономики и появление новых рабочих мест.

Санкции также в значительной мере оказали воздействие на приток иностранных инвестиций в РФ. Инвесторы западных стран стали более предусмотрительны при принятии решения об инвестировании в нашу страну. Это привело к сокращению объемов прямых иностранных инвестиций в РФ, хотя они являются основным условием экономического роста и развития, так как эти инвестиции приносят новый капитал, опыт и технологии.

Объем ПИИ, поступающих в Россию, в последние годы сильно изменялся. Так, в 2018 году этот объем составил 8,8 млрд долларов, хотя годом ранее был равен 28,6 млрд долларов. Причиной в 2018 послужили санкции против ряда российских бизнесменов и чиновников. Инвесторы в панике начали продавать свои российские активы. В 2019 наблюдался заметный рост прямых иностранных инвестиций – 32 млрд долларов. Можно заметить, что заграничные инвесторы вновь начали интересоваться инвестированием в экономику РФ и были готовы увеличивать их объем по мере стабилизации ситуации. В 2020 году причиной сильного спада (объем ПИИ был равен 10 млрд долларов) стали ограничения, наложенные из-за пандемии коронавируса [2]. Например, сильно сократилось число новых инвестпроектов. По мере восстановления деловой активности восстановился и приток зарубежных ресурсов. В 2021 году уже начало сокращаться количество ограничений, появившихся во время пандемии, смогли реализоваться проекты и сделки, которые пришлось отложить с прошлого года. Поэтому объем ПИИ вырос в 4 раза и составил 40,5 млрд долларов. В 2022 году Евросоюз ввел 9 пакетов санкций, которые затронули многие сферы и в результате были ограничены возможности инвестирования в некоторые российские компании. По этим причинам объем прямых иностранных инвестиций уменьшился вдвое (стал равен 19 млрд долларов). Таким образом, можно сделать вывод, что санкционное давление оказало негативное влияние на поток ПИИ в Россию.

Заявления иностранных компаний касательно их стратегий сокращения бизнеса в России принимают различные степени: полный уход, приостановка деятельности, сокращение производства, отказ от инвестиций. На начало 2023 количество компаний, которые применили стратегии по сокращению бизнеса на территории РФ достигло 1538 компаний.

Самое большое количество иностранных организаций, покинувших РФ, оказались из текстильной сферы (40 организаций). Это такие

бренды как Adidas, Balenciaga, Coperni, Chanel, Gucci, H&M, Hermes, Hugo Boss, Mango и многие другие.

Далее идет нефтегазовая и промышленная сферы. Ее покинуло 35 компаний, таких как: Shell, TotalEnergies, Equinor, Fortum, ExxonMobil, Viva Energy, Komatsu и другие.

Произошел уход крупнейших автомобильных производителей (Mazda, Toyota, Renault, Volkswagen, Volkswagen, Audi, Bentley, Rolls-Royce...). Всего 32 производителя.

Большое количество интернет-сервисов, таких как Coursera, Bumble, Badoo, eBay, Amazon, BlaBlaCar, Storytel, iHerb, TikTok, Bolt и другие, покинули рынок РФ (всего 26).

Другие сферы покинули следующие очень известные компании:

- Электроника и бытовая техника – Acer, Apple, ASUS, Bosch, Canon, HP, Intel, Nokia, Panasonic (всего 22 компании).
- Финансы – BTC-Alpha, JCB, Bloomberg, QMall, Goldman Sachs, Mubadala, CEX IO, Bloomberg, PayPal, American Express, Google Pay, Western Union, Apple (всего 18 организаций)
- Продукты питания – Mars, Lindt, PepsiCo, Coca-Cola, Nespresso (16 компаний)
- Транспортная и доставка – UPS, FedEx, Yang Ming, CMA CGM, HMM, Ocean Network Express, DHL Express (11 перевозчиков).
- Авиация – Boeing, Airbus, Vietnam Airlines, Dassault Aviation (5 компаний)

Введенные против РФ экономические санкции оказали влияние на реальные сделки и проекты на миллиарды долларов, которые так и не смогли реализоваться [3].

Так, из числа первых под удар иностранных ограничений попал российский ТЭК.

Shell (крупнейшая британская нефтегазовая компания) заявила, что завершает работу в рамках СП «Ханты-Мансийский нефтегазовый союз» с «Газпром нефтью» по созданию сланцевых месторождений в ХМАО.

Total (крупнейшая французская нефтегазовая компания) отступить от планов создания СП с «Лукойлом» для изготовления баженовской свиты (группа нефтегазовых горных пород).

Кроме того, многие заграничные архитектурные бюро развивали свои проекты в России. Например, Zaha Hadid Architects разрабатывало архитектурную концепцию для технопарка «Сбера» в Сколково, планировало построить новый концертный зал Свердловской филармонии в Екатеринбурге. Но они их не закончили

И это далеко не все проекты, которые не реализовались из-за наложенных на РФ санкций.

Можно сделать вывод, что в связи с политической нестабильностью и большим количеством санкций против РФ, уровень инвестиционной привлекательности регионов нашей страны значительно снизился, а инвестиционный климат стал менее благоприятным.

Список литературы:

1. Горбатко Е.С., Жаднов А.И. Инвестиционная политика Российской Федерации: влияние санкций // Вестник евразийской науки. 2023. Т. 15. № 3. URL: <https://esj.today/PDF/24FAVN323.pdf> (дата обращения: 15.01.2025).
2. Кудряшов А.Л. Прямые иностранные инвестиции в финансовую систему России в условиях санкционного давления // Вестник евразийской науки. 2023. Т. 15. № 1. URL: <https://esj.today/PDF/71ECVN123.pdf> (дата обращения: 15.01.2025).
3. Боркова Е.А., Буравилина Ю.И., Сенчило А.А. Влияние санкций на инвестиционный климат и промышленную политику России. 2016 г. [Электронный ресурс]. URL: <https://cyberleninka.ru/article/n/vliyanie-sanktsiy-na-investitsionnyy-klimat-i-promyshlennuyu-politiku-rossii-1/viewer> (дата обращения: 15.01.2025).

ОБЩАЯ ХАРАКТЕРИСТИКА ТЕМЫ МАГИСТЕРСКОЙ ДИССЕРТАЦИИ «НАУЧНО-МЕТОДИЧЕСКИЕ ОСНОВЫ УПРАВЛЕНИЯ РИСКАМИ В ДЕЯТЕЛЬНОСТИ СТРОИТЕЛЬНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ (НА ПРИМЕРЕ ИВАНОВСКОЙ ОБЛАСТИ)»

Шумилова А.Л.

ФГБОУ «Ивановский государственный
политехнический университет», Иваново,
e-mail: freeznot@gmail.com

Большинство управленческих решений принимаются в условиях риска, что обусловлено рядом факторов. Среди них – отсутствие полной информации, наличие противоположных тенденций, элементы случайности и др. В подобных условиях возникает неясность и, как следствие, – неуверенность в получении ожидаемого конечного результата. Растет возможность появления дополнительных затрат и потерь [1, с. 53].

Среди отечественных и иностранных исследователей, которые занимались аспектами управления рисками в строительных организациях, можно выделить, к примеру, Р.А. Агабейли, Б.Г. Кима, А.В. Лебедева, S.M. El-Sayegh, S. Sousa, A.A. Karimi, B.A. Зорина и др.

Проблема рисков при инвестировании в строительство в настоящее время недостаточно изучена несмотря на то, что существует множество работ по анализу рисков инвестиционных проектов и разработке методов их оценки.

Таким образом, актуальность проблемы, недостаточная разработанность темы, определили выбор для диссертации цели, задач, объекта и предмета исследования [2, с. 65].

Целью исследования является передача теоретических знаний и практических навыков в области управления рисками, которые позволяют принимать эффективные управленческие решения. Изучение данной темы позволит заложить потенциал знаний, определяющих профессионализм деятельности антикризисного управляющего, а также практические навыки в области выявления новых возможностей и со-